







In Zukunft werden alle Unternehmensentscheidungen, insbesondere bei geographischen Fragestellungen, durch Datenanalysen gestützt. Wir unterstützen Unternehmen dabei, diesen Wandel mit unserer Location Intelligence Softwarelösungen aktiv zu gestalten.

Am **Standort Freiburg** suchen wir **ab sofort** eine(n)
Sales Consultant (w/m/d, Voll- oder Teilzeit)

Wir suchen dich als flexible, teamfähige und kommunikative Verstärkung für unser Vertriebsteam. Dabei fokussierst du dich auf die Akquise und Betreuung unserer Kunden. Gemeinsam mit Ihnen entwickelst du spannende Analyse-Konzepte basierend auf unserer Software. Zudem unterstützt du unsere Data Scientists bei der Umsetzung der Lösung während der Implementierungsphase. Im Team entwickeln wir Vertriebsaktivitäten weiter und identifizieren neue Leads. Dein Kundenverständnis fließt direkt in unsere Produktgestaltung mit ein. Mit Motivation und Einsatzfreude vertrittst du uns auf Startup-Veranstaltungen und branchenrelevanten Messen.

In unserem dynamischen Team kannst du deine eigenen Ideen in allen Bereichen einbringen. Dafür stellen wir einen attraktiven Arbeitsplatz mit hochwertiger Ausstattung und flexiblen Arbeitszeiten. Idealerweise bringst du folgende Erfahrung und Interessen mit:

-  abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-)Informatik oder vergleichbarer Studiengänge
-  Vertriebserfahrung, idealerweise im Software-Vertrieb und/oder der Energiebranche, Immobilienbranche oder im Smart City Umfeld
-  Kommunikations- und Verhandlungsstärke
-  gutes Gespür für unterschiedliche Kunden und Verkaufssituationen
-  ausgezeichnete Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch (Wort und Schrift)
-  sicherer Umgang mit Microsoft Office Anwendungen (Word, Excel, Outlook)

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns über deine Bewerbungsunterlagen (Motivation, Lebenslauf und Zeugnisse) an career@geospin.de.